

Responsable au développement des affaires B2B

Blainville, QC, Temps plein/partiel, hybride télétravail en magasin

Conditions et salaires à déterminer

Que diriez-vous de rejoindre une entreprise à échelle humaine où vous seriez au cœur des projets ?

En activité depuis près de 20 ans, bien ancré dans la communauté et avec une structure financière solide, l'entreprise est prête à prendre de l'expansion: ouvrir un 2^e magasin, développer le volet commercial, augmenter les ventes aux détails et développer la structure numérique.

Jeune propriétaire de l'entreprise familiale, je souhaite développer l'équipe pour amener l'entreprise à un autre niveau, mettre en place de nouvelles stratégies et de nouvelles pratiques innovantes, rafraîchir l'image du magasin et, surtout, créer un environnement de travail exceptionnel !!

Relevant directement du propriétaire, tes principales responsabilités seront:

- Collaborer à l'élaboration des stratégies commerciales et construire une base de clients potentiels
- Développer et mettre en œuvre des stratégies de vente pour la prospection de nouveaux comptes
- Effectuer la recherche de nouvelles occasions d'affaires dans les comptes actifs et inactifs
- Prévoir des rendez-vous téléphoniques ou en personne avec les clients
- Prospection téléphonique « cold calling » et réseaux sociaux.
- Apporter un support administratif pour le suivi des commandes

Profil recherché :

- Maîtriser les principes de vente et du service à la clientèle
- Aimer travailler en équipe et entretenir de bons rapports avec le personnel
- Posséder des habiletés en matière de communication et de relations interpersonnelles
- Avoir une attitude positive, proactive et être en mode solution

Exigences :

- DEP en vente-conseil ou dans un domaine connexe ou expérience équivalente
- Expérience de 2 à 5 ans en vente et en service à la clientèle ou dans un poste similaire
- Très bonne connaissance de la suite MS Office et Outlook ;
- Connaissance du logiciel comptable Acomba, un atout.
- Maîtrise du français et de l'anglais

JOIGNEZ-VOUS À UNE ÉQUIPE JEUNE ET DYNAMIQUE ET TRAVAILLEZ DANS UN ENVIRONNEMENT SAIN!

Marc-Olivier Laurin

Propriétaire/ Responsable développement stratégique

1436 Boulevard Curé-Labelle #104

Blainville, QC, J7C 2P2

Tél : 450 419-9200

Courriel : molaurin@papeteriecie.net